

Informationen zur Ausbildung Kaufmann/Kauffrau für Versicherungen und Finanzen

Stand: September 2016



Schule vorbei und jetzt wollen Sie ...

Abwechslungsreiche Aufgaben
Andere unterstützen **Praktische Erfahrungen sammeln**
Neben der Theorie auch die Praxis
Finanzielle Unabhängigkeit Weiterbildungsmöglichkeiten
Attraktive Vergütung
Gute Übernahmechancen **Vielseitige Perspektiven**
Arbeit in einem starken Team
Endlich ins richtige Leben starten

Dann entscheiden Sie sich für eine Ausbildung...

- in einer Branche mit **Zukunft**
- in einem **modernen Beruf**
- um **Theorie und Praxis** zu verbinden
- als gute **Vorbereitung** auf das **Berufsleben**
- mit immer **neuen Perspektiven** und **Entwicklungsmöglichkeiten**
- mit einer **attraktiven Ausbildungsvergütung**, die sich im Vergleich der Berufe sehen lassen kann

→ **Beginnen Sie jetzt eine Ausbildung
Kaufmann/Kauffrau
für Versicherungen und Finanzen**



Die Versicherungswirtschaft

**Ausbildung in der Versicherung,
in einer starken Branche!
... denn Risiken hat jeder!**

Interessante Facts zur Versicherung – So denken Jugendliche darüber

- 88% haben schon einmal mit ihren Eltern über Versicherungen gesprochen
- 59% sehen Versicherungsvermittler in der Pflicht, sie über Versicherungen zu informieren
- 96% ist es wichtig, dass der Versicherungsvermittler sie ernst nimmt
- 98% finden, dass der Versicherungsvermittler alle ihre Fragen beantworten muss
- 42% erkundigen sich im Internet über Versicherungsmöglichkeiten
- 51% würden sich zur Vorsorge gegen unvorhersehbare Ergebnisse näher mit dem Thema Versicherungen beschäftigen



Quelle: Spießler-Umfrage; Oktober 2014

Sicherheit durch Versicherung – Einige interessante Zahlen

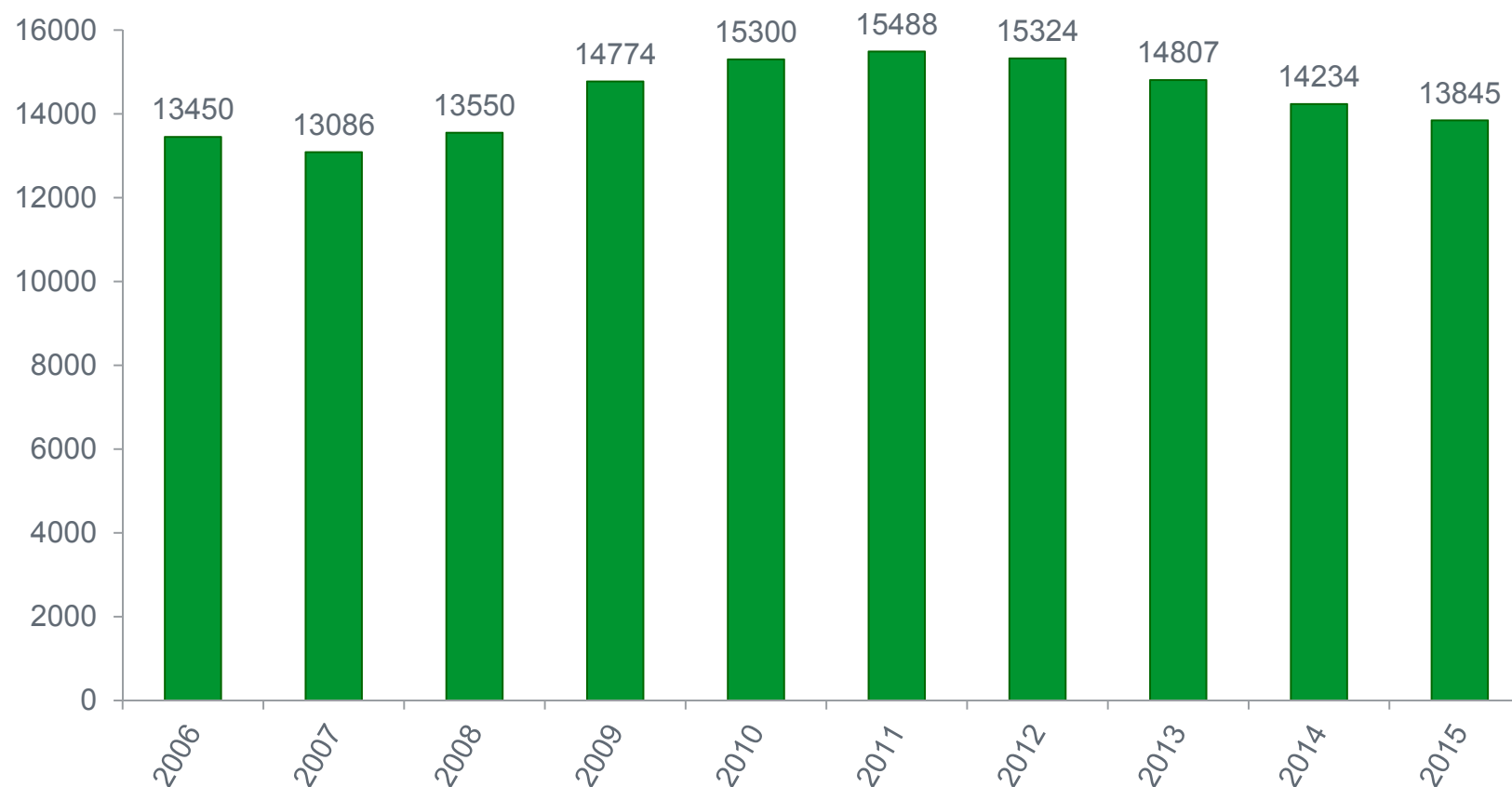
Jeden Tag in Deutschland...

- ... werden 999 Wohnungen gebaut
- ... gibt es 1.869 Geburten und 2.449 Sterbefälle
- ... werden 8.925 Kraftfahrzeuge neu zugelassen
- ... werden 16.333 Straftaten verübt und 8.901 aufgeklärt
- ... verdienen die Bundesbürger 4,81 Mrd. € netto,
geben 4,31 Mrd. € aus und legen 500 Mio. €
auf die hohe Kante
- ... passieren 6.614 Straßenverkehrsunfälle
(9 Tote, 798 Verletzte)
- ... werden Waren und Dienstleistungen im Wert von
7,69 Mrd. € produziert



Die Versicherungsbranche – stark & stabil

Auszubildende KVF gesamt



Noch nicht überzeugt? – So spannend kann Versicherung sein!

- Jedes Jahr werden im Rahmen des *InnoWard* Bildungspreises herausragende Projekte in der Versicherungswirtschaft, u.a. im Bereich Berufliche Erstausbildung, gekürt.
- Kreative Köpfe, Querdenker und Macher finden hier die ideale Plattform zur Verwirklichung ihrer neuen und innovativen Ideen.
- Einige prämierte Projekte waren z.B.:
 - » Förderung von Inklusion durch verschiedene soziale Projekte
 - » Entwicklung eines webbasierten Vertriebssystems
 - » Optimierung der Ausbildungsqualität im Unternehmen



Die Ausbildung Kaufmann/Kauffrau für Versicherungen und Finanzen

Geschmack gefunden?

Diese Voraussetzungen sollten Sie für eine Ausbildung mitbringen

- Motivierte und engagierte Persönlichkeit
- Sympathischer Teamplayer
- Freude, mit Menschen zu arbeiten
- Interesse an Wirtschaft und Finanzen
- Sicherer Umgang mit Zahlen
- Ausdrucks- und Darstellungsvermögen
- Spaß am Umgang mit dem PC und neuen Medien
- Gute Schulnoten

Das Profil des Berufs in Kürze

■ Eckdaten der Ausbildung Kaufmann/Kauffrau für Versicherungen und Finanzen

- » 3-jährige duale* Ausbildung
- » Verkürzung ist in bestimmten Fällen möglich
- » Ausbildung im Innendienst oder einer Vertriebsseinheit
- » Attraktive Ausbildungsvergütung
- » Anerkannter IHK-Abschluss

■ Diese Fähigkeiten werden erworben

- » Allgemeine Kernqualifikationen, die von jedem belegt werden müssen
- » Spezialisierung auf eine der beiden Fachrichtungen
(*Sie haben die Wahl: Fachrichtung Versicherung oder Fachrichtung Finanzberatung*)

* Weitere Infos dazu finden Sie auf der übernächsten Seite

Ihr persönlicher Ausbildungsfahrplan

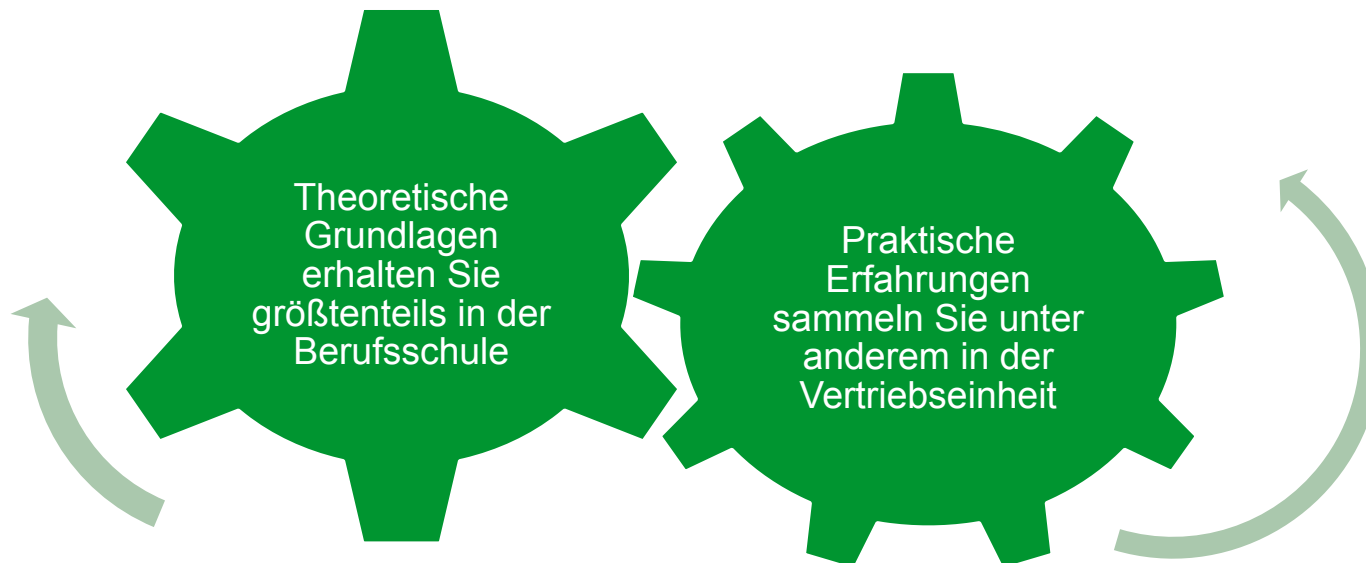
Kernqualifikationen* <ul style="list-style-type: none"> • Der Ausbildungsbetrieb • Arbeitsgestaltung, kaufmännische Steuerung und Kontrolle • Versicherungs- und Finanzprodukte • Kundenberatung und Verkauf • Bestandskundenmanagement 	Fachrichtung Versicherung		
	<ul style="list-style-type: none"> • Schaden- und Leistungsbearbeitung* 	Wählen Sie 2 Schwerpunkte <ul style="list-style-type: none"> • Kundengewinnung und Bestandsausbau • Marketing • Steuerung und Verkaufsförderung in der Vertriebseinheit 	
		<ul style="list-style-type: none"> • Risikomanagement • Vertrieb von Produkten der betrieblichen Altersvorsorge • Vertrieb von Versicherungsprodukten für Gewerbekunden 	<ul style="list-style-type: none"> • Optimierung von Kundenbeziehungen und Versicherungsbeständen • Schadenservice und Leistungsmanagement
	Fachrichtung Finanzberatung		
	<ul style="list-style-type: none"> • Anlage in Finanzprodukten* 	Wählen Sie 2 Schwerpunkte <ul style="list-style-type: none"> • Finanzierungsberatung von gewerblichen Kunden 	
		<ul style="list-style-type: none"> • Optimierung von Finanzproduktbeständen der Kunden • Private Immobilienfinanzierung und Versicherungen 	<ul style="list-style-type: none"> • Vertrieb von Produkten der betrieblichen Altersvorsorge

*Pflicht, muss belegt werden

Dualität der Ausbildung

Die Ausbildung Kaufmann/Kauffrau für Versicherungen und Finanzen ist eine *duale Ausbildung*, d.h.

- » Theorie und Praxis sind optimal aufeinander abgestimmt
- » und werden perfekt miteinander verzahnt



In der Schule sind Sie ein Überflieger und wollen deswegen noch mehr?

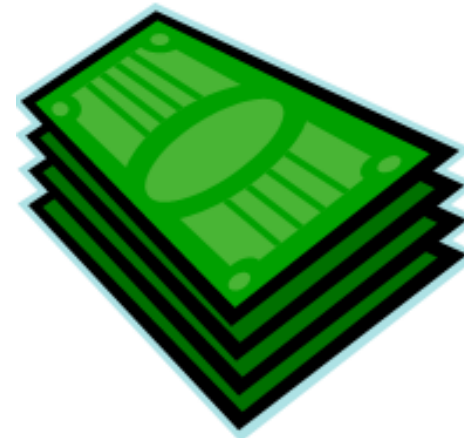
- Für Schulabgänger, die einen **sehr guten Schulabschluss** und **mindestens Fachhochschulreife** mitbringen, gibt es zusätzlich die Möglichkeit eines *dualen Studiums*.
- Neben der Berufsausbildung wird ein Hochschulstudium absolviert



- Weitere Informationen zum dualen Studium finden Sie <https://www.bwv.de/bildungsangebote/duale-studiengaenge.html>

Die Ausbildungsvergütung

- In der Versicherungswirtschaft erhalten die Auszubildenden eine vergleichsweise hohe Vergütung.
- Das tatsächliche Gehalt ist abhängig von der Tätigkeit, z.B. gibt es im Vertrieb in der Regel eine zusätzliche, leistungsorientierte Komponente.
- Vergütung für Auszubildende*:
 - » 1. Ausbildungsjahr: 928,- €
 - » 2. Ausbildungsjahr: 1.003,- €
 - » 3. Ausbildungsjahr: 1.087,- €



*Gemäß Gehaltstarifvertrag für das private Versicherungsgewerbe
(gültig ab 01.10.2016)

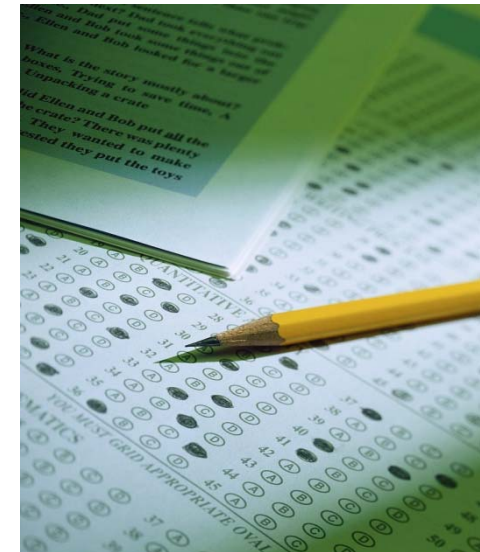
Prüfungen – müssen auch sein!

■ Zwischenprüfung:

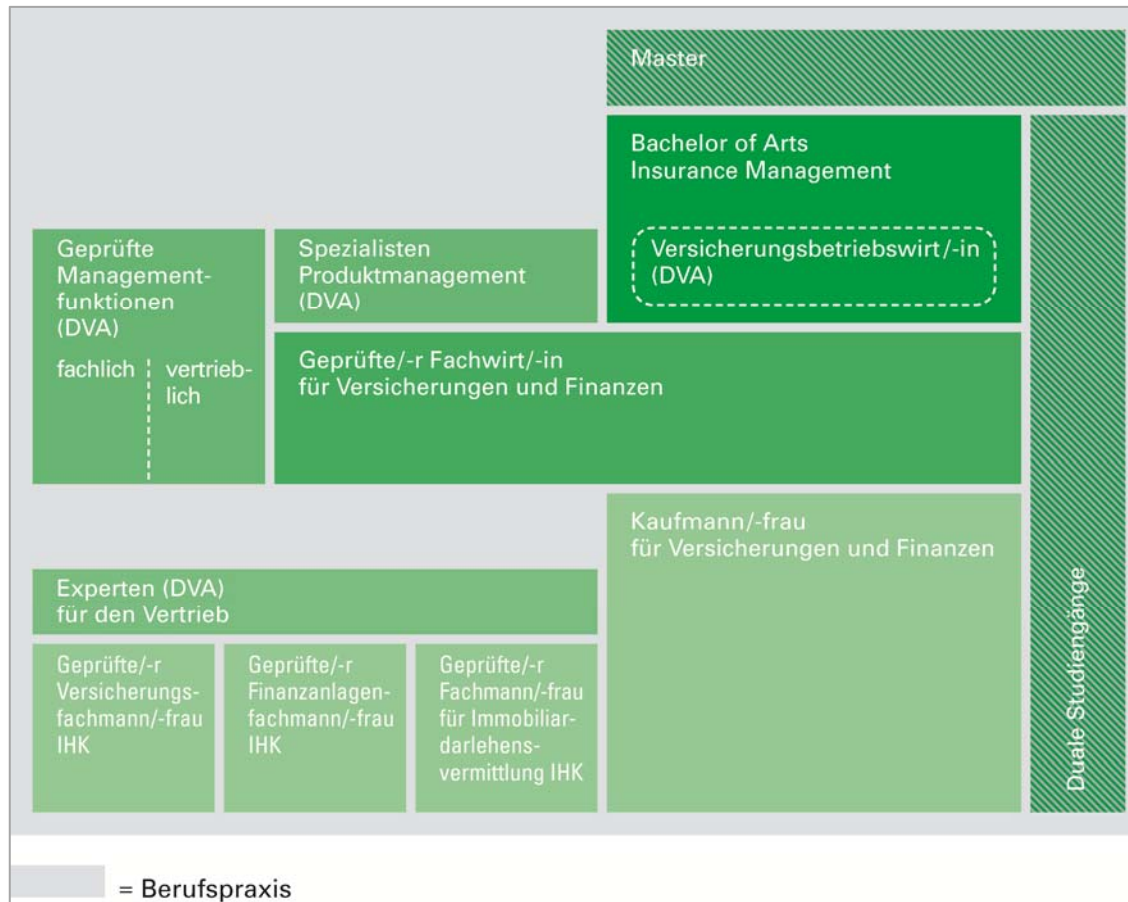
- » Im 2. Ausbildungsjahr
- » Dient der Überprüfung und Feststellung des Ausbildungsfortschritts

■ Abschlussprüfung:

- » Findet zweimal jährlich, bundesweit einheitlich statt
- » Besteht aus einem schriftlichen und einem mündlichen Teil
- » **Schriftliche Prüfung:**
Aufgaben und Fälle aus Wirtschafts- und Sozialkunde sowie der gewählten Fachrichtung
- » **Mündliche Prüfung:**
Kundenberatungsgespräch und Fallbezogenes Fachgespräch




Nach der Ausbildung ist vor der Weiterbildung





Die Bildungsarchitektur der Versicherungswirtschaft



**Interessiert? Dann bewerben
Sie sich jetzt...**



**Haben Sie noch offene Fragen
zur Bewerbung oder zu den
Ausbildungsplätzen?**



Bewerbung

Informationen zu Ausbildungsplätzen finden Sie:

- Auf der Homepage des BWV Bildungsverbands:
www.bwv.de/ausbildungsmarkt
- Bei allen regionalen Arbeitsämtern: www.arbeitsagentur.de
- Bei allen regionalen Industrie- und Handelskammern:
www.dihk.de

Unterstützung bei Fragen

Gerne unterstützen wir alle Interessierten bei Fragen rund um die Ausbildung:

✉ Berufsbildungswerk der Deutschen
Versicherungswirtschaft (BWV) e.V.
Katharina Spangler
Arabellastraße 29
81925 München

☎ 089 922001-848

💻 katharina.spangler@bwv.de