



BWV

Bildungsverband

„Das ist der richtige Beruf für mich.“

Kaufmann/Kauffrau für
Versicherungen und Finanzen

Eine Branche macht Bildung



„Jetzt weiß ich, was ich werden will.“

Abwechslungsreiche Aufgaben, gute Übernahmechancen, vielseitige Perspektiven und sehr gute Verdienstmöglichkeiten – sieht so Ihr Traumberuf aus? Herzlich willkommen in der Versicherungswirtschaft!

Mit Sicherheit eine gute Wahl

Es gibt wohl keine andere Branche in Deutschland, die mit so wenig Zahlen deutlich machen kann, wie wichtig sie für die Wirtschaft ist. Etwa 555.000 Menschen arbeiten in rund 570 Unternehmen und bieten den Kunden durch ca. 460 Millionen Versicherungsverträge umfassenden Risikoschutz und Vorsorgeleistungen.

Werden Sie Teil dieser starken Gemeinschaft als kompetenter Berater, der seinen Kunden eine Rundumversorgung zu allen Versicherungs- und Finanzdienstleistungen bieten kann, sei es vor Ort oder im Büro über die verschiedenen Kommunikationsmedien. Ihr Aufgabengebiet ist dabei sehr umfassend: Sie analysieren Risiken, erstellen Angebote, schließen Verträge und passen diese immer wieder an die Lebenssituation des Kunden an. Sie helfen bei Schäden, begleiten Kunden bei der Finanzierung eigener Immobilien oder der individuellen Vermögensanlage.

Duale Ausbildung in Theorie und Praxis

Die Ausbildung Kaufmann für Versicherungen und Finanzen ist eine perfekte Kombination aus Theorie und Praxis, Lernen in Schule und Betrieb und gleichzeitiges Anwenden in der Praxis.

Schon während der Ausbildung bekommen Sie Verantwortung übertragen und mit dem Bestehen der Prüfung nach drei Jahren starten Sie nahtlos durch: als Kundenberater, Produktspezialist oder sogar als selbstständiger Agenturleiter.

Manche Versicherungsunternehmen bieten auch eine begrenzte Anzahl an Plätzen für ein duales Studium an. Diese Alternative für Bewerber mit Hochschulzulassung kombiniert Ausbildung und Studium in optimaler Weise.

Wie Sie sich auch entscheiden, Ihre Perspektiven sind ausgezeichnet.

„Ich starte mit Freude und Motivation in die Ausbildung.“

Die Eckdaten zur Ausbildung Kaufmann/Kauffrau für Versicherungen und Finanzen

Die Ausbildung zum Kaufmann für Versicherungen und Finanzen erfolgt im dualen System, d.h. im Ausbildungsbetrieb und in der Berufsschule.

Die Ausbildungszeit beträgt 3 Jahre und kann bei entsprechender schulischer Vorbildung auf 2,5 oder sogar auf 2 Jahre verkürzt werden. Die Prüfung erfolgt vor der Industrie- und Handelskammer (IHK).

Hier alle Vorteile auf einen Blick:

- 3-jährige duale Ausbildung
- Verkürzung möglich
- Ausbildung in einer Hauptverwaltung oder Vertriebseinheit
- attraktive Ausbildungsvergütung
- anerkannter IHK-Abschluss

Die Voraussetzungen für einen Ausbildungsplatz in der Versicherungswirtschaft

Gute Noten in Ihrem schulischen Abschlusszeugnis sind nicht alles, aber sie erleichtern Ihnen natürlich den Einstieg. Als engagierter Bewerber haben Sie aber immer gute Chancen auf einen der begehrten Ausbildungsplätze.

Die Entscheider in der Versicherungswirtschaft legen bei der Kandidatenauswahl auf verschiedene Fähigkeiten und Fertigkeiten Wert, insbesondere natürlich auf Ihre eigenen Charaktermerkmale, wie z.B.:

- motivierte und engagierte Persönlichkeiten
- sympathische Teamplayer
- Freude, mit Menschen zu arbeiten
- Interesse an Wirtschaft und Finanzen
- sicherer Umgang mit Zahlen
- Ausdrucks- und Darstellungsvermögen
- Spaß am Umgang mit dem PC und den neuen Medien



„Mein persönlicher Ausbildungsfahrplan.“

Mit Pflicht und Kür zum Ziel

Sie starten mit den Kernqualifikationen und können dann Ihre bevorzugte Spezialisierung in den beiden Fachrichtungen Versicherung und Finanzberatung wählen.

Das Erfolgsprogramm Kaufmann/Kauffrau für Versicherungen und Finanzen

Kernqualifikationen*

- Der Ausbildungsbetrieb
- Arbeitsgestaltung, kaufmännische Steuerung und Kontrolle
- Versicherungs- und Finanzprodukte
- Kundenberatung und Verkauf
- Bestandskundenmanagement

Fachrichtung Versicherung

- Schaden- und Leistungsbearbeitung*

Wählen Sie 2 Schwerpunkte

- Kundengewinnung und Bestandsausbau
- Marketing
- Steuerung und Verkaufsförderung in der Vertriebseinheit
- Risikomanagement
- Vertrieb von Produkten der betrieblichen Altersvorsorge
- Vertrieb von Versicherungsprodukten für Gewerbekunden
- Optimierung von Kundenbeziehungen und Versicherungsbeständen
- Schadenservice und Leistungsmanagement

Fachrichtung Finanzberatung

- Anlage in Finanzprodukten*

Wählen Sie 2 Schwerpunkte

- Finanzierungsberatung von gewerblichen Kunden
- Optimierung von Finanzproduktbeständen der Kunden
- Private Immobilienfinanzierung und Versicherungen
- Vertrieb von Produkten der betrieblichen Altersvorsorge

* Pflicht, muss belegt werden

Der Weg zum Versicherungsprofi

Im ersten Ausbildungsabschnitt werden Ihnen die Kernqualifikationen vermittelt. Erst dann folgt die Spezialisierung auf die Fachrichtung Versicherung, die alle wichtigen Facetten des Versicherungswesens beinhaltet.

Damit Sie später als echter Experte in der Fachrichtung Versicherung erfolgreich arbeiten können, lernen Sie nicht nur die Grundlagen. Sie dürfen aus den betrieblichen Schwerpunkten zwei Qualifikationen auswählen, die Sie persönlich besonders interessieren. So sind Sie bestens auf die kommenden Aufgaben vorbereitet.



Katharina Singer,
Kauffrau für Versicherungen
und Finanzen, Fachrichtung
Versicherung

„Ich gehe gerne auf Nummer sicher. Diese Fachrichtung bietet mir die Chance, die Absicherungsmöglichkeiten der verschiedenen Versicherungssparten kennen zu lernen. Das ist die perfekte Grundlage für mich und eröffnet mir viele Perspektiven, insbesondere in der Versicherungswirtschaft.“

Der Weg zum Finanzprofi

Nach dem Erlernen der verschiedenen Kernqualifikationen folgt bei dieser Variante Ihre Spezialisierung auf die Fachrichtung Finanzberatung. Dadurch sind Sie später in der Lage, Ihre Kunden bei schwierigen Entscheidungen in allen Finanzfragen sicher und umfassend zu beraten.

Als Experte für Finanzberatung können Sie die Themen Versicherungen und Finanzen perfekt kombinieren. Viele Versicherungsunternehmen suchen für diesen Bereich qualifizierten Nachwuchs. Schließlich zählt die Finanzierung von Immobilien oder eine sichere Altersvorsorge für viele Menschen zu den wichtigsten Entscheidungen im Leben.



Michael Neugum,
Kaufmann für Versicherungen
und Finanzen, Fachrichtung
Finanzberatung

„Es macht mir wirklich Spaß, meinen Kunden bei jeglichen Finanzfragen zur Seite stehen zu können. Sei es bei Themen der Altersvorsorge, der Kapitalanlage oder auch bei der Erfüllung des Traumes von den eigenen vier Wänden.“



„Natürlich will ich Verantwortung übernehmen und gut verdienen.“

Das Future-Plus-Programm für Gewinner

Lernen zahlt sich für Sie in der Versicherungsbranche doppelt aus. Nach der erfolgreichen Ausbildung können motivierte Absolventen bereits mit einer versicherungsfachlichen Weiterbildung oder einem Studium starten, z.B.:

- Fortbildung zum Geprüften Fachwirt für Versicherungen und Finanzen
- Studium zum Bachelor of Insurance Management (B.A.) mit anschließender Master-Option

Ihre Chance auf Fördermittel

Viele Weiterbildungsmöglichkeiten werden sogar gefördert, entweder vom eigenen Arbeitgeber oder durch staatliche Fördermittel wie z.B. durch Meister-BAföG.

Sie haben Ihre berufliche Karriere und damit auch Ihre Verdienstmöglichkeiten in der Versicherungsbranche selbst in der Hand. Nutzen Sie Ihre Chance und starten Sie in Ihren Traumberuf.

Der erste Schritt ist eine gute Bewerbung – nur Mut!

Bewerbung leicht gemacht

Haben Sie noch Fragen zur Ausbildung Kaufmann/Kauffrau für Versicherungen und Finanzen? Wir sind gerne für Sie da:



www.bvv.de und
www.azubi-welt.de

Hier erfahren Sie mehr von Praktikern:



www.bvv.de/kaufmann-interview

Ausführliche Informationen zu den Ausbildungsbetrieben in der Versicherungswirtschaft gibt es hier:



www.bvv.de/ausbildungsmarkt





Bildungsverband

Berufsbildungswerk der Deutschen
Versicherungswirtschaft (BWV) e.V.
Arabellastraße 29
81925 München

Telefon 089 922001-848
Telefax 089 922001-844
info-bb@bwv.de
www.bwv.de